**Тема 1. Правовые и экономические предпосылки создания свободных экономических зон**

1. В мировой практике внешнеэкономической деятельности существуют различные модели территориально-хозяйственного управления. В этом ряду комплексных формирований есть и такие хозяйственные структуры, которые известны как свободные экономические зоны (СЭЗ). Различные типы таких зон называют «островками» мирового хозяйства, «окнами» для притока в многочисленные регионы и страны зарубежных инвестиций, технологий, управленческих навыков. Наконец, в СЭЗ многие экономисты видят прототип новой политики «открытых дверей» в мировую систему хозяйства.

СЭЗ как компактные территориальные образования можно назвать и древними, и современными. Они своими корнями уходят в глубокую старину и в то же время обогащают свою практическую деятельность новым содержанием современной цивилизации. «Свободные экономические зоны,- по словам американских ученых М, Фразье и Р. Рэна, - одна из старейших и вместе с тем новейшая идея человечества в области экономического развития».

Еще в эпоху седой старины древние финикийцы, египтяне и китайцы СЭЗ использовали для развития внешней торговли. В ту эпоху зоны выступали в форме свободных гаваней и портов. Первым свободным портом стал Карфаген в 814 г. до н. э. В ХШ веке стали функционировать зоны свободной торговли. История запечатлела прообраз свободной зоны и на древней полоцкой земле. Она простиралась вдоль реки Западная Двина, чьи берега, согласно летописи, «серебряные, а дно - золотое». Эта великая река стала в раннем средневековье одним из важнейших торговых путей, соединивших Арабский Халифат и Хазарию с восточнославянским и скандинавским миром. Это обстоятельство сыграло огромную роль в быстром возвышении отца белорусских городов Полоцка, объединившего в XI веке под своей властью большую часть нынешней территории Беларуси и все Подвинье вплоть до Варяжского (Балтийского) моря.

Главным партнером и конкурентом Полоцка, остававшегося несколько веков крупнейшим городом Великого княжества Литовского, становится в это время Рига. Многочисленные договоры между двумя городами, дошедшие до нас, позволяют достаточно полно представлять характер этого партнерства.

Двина и сухопутные дороги вдоль нее объявлялись свободным торговым путем. Правда, иногда случалось, что рижане не выпускали белорусских купцов в море. В таком случае незамедлительно следовал ответ: «Полоцк не позволяет конкурентам подниматься по реке выше его замков». И даже в таких случаях удавалось прийти к согласию, и тяжело груженные двухпалубные полоцкие струги грузоподъемностью до 12 тыс. пудов выходили в балтийские воды, держа Курс на Королевец (Кенигсберг). Гданьск и северонемецкие города. В торговых соглашениях неизменно подчеркивалось, что ни с ливонской ни с литовской стороны никаких таможенных границ. В зоне до мелочей расписывался порядок пользования примерами и весами. Беларусь была частью Европы. Жизнь ее 5 регулировалась Магдебургским правом.

СЭЗ, впитавшие в себя долгий путь развития, конечно, наполнились новейшим экспортно-содержанием и деловым опытом. Их создание и становление направлено либерализацию и активную внешнеэкономическую: Экономика таких зон имеет высокую степень открытости мировому рынку, а таможенный и налоговый режимы благоприятны для национальных и зарубежных инвестиций.

Открытость мировому рынку делает СЭЗ привлекательными для транснациональных компаний, миллиардные инвестиции которых вкладываются на всех континентах. Международные корпораций в поисках благоприятных условий тля своей коммерческой деятельности рассматривают СЭЗ как весьма прибыльные экономические структуры, с которыми связываю) важнейшие направления своей экспансии. Свободные экономические зоны в мировой экономике.

Свободные экономические зоны - интернациональные экономические формирования. Они приобрели глобальный характер, охватив практически все страны мира, включая богатые и бедные. С их помощью происходит весьма интенсивная интеграция целых регионов в систему мирохозяйственных связей.

Свободные экономические зоны - области очень высокой концентрации торговых, финансовых, производственных, технологических связей. Они являются очагами высокого уровня развития рыночных отношений, предпринимательства, местом совершенствования технологии и управленческого механизма. Эти феноменальные формирования на исходе XX века превратились в весомый фактор мировой экономики и представляют собой своеобразные коммерческие центры», ускоряющие глобальный товарооборот и стимулирующие внешнюю торговлю.

СЭЗ на новейшей стадии своего развития исправно и мощно несут свою эстафету в новое тысячелетие, проникая во все сферы мировой экономики. Как утверждают специалисты Запада, к началу XXI века через свободные экономические зоны будет проходить свыше 1/3 мирового товарооборота.

2. Как уже было сказано, СЭЗ относятся к древнейшим хозяйственным формированиям. Однако определение, раскрывающее сущность этих экономических структур, появилось недавно. Весной 1973 г. оно было впервые официально объявлено научному миру и деловой общественности. «Под свободной экономической зоной (или «зоной франка»), - говорится в Киотской конвенции, - понимается часть территории страны, на которой товары рассматриваются как объекты, находящиеся за пределами национальной таможенной территории и потому не подвергающиеся обычному таможенному контролю и налогообложению». Иными словами, это территория, где соблю­дается принцип «таможенной экстерриториальности».

Размышляя над таким определением СЭЗ, профессор К.А. Семенов заметил: «Из этого определения видно, что свобода обособленной части государственного пространства является не абсолютной, а относительной. Свободной эта территория является лишь в том смысле, что ввезенные на нее товары освобождаются от таможенных пошлин, налогов на импорт и других видов контроля за импортом, которые в соответствии с таможенным законодательством страны применяются в отношении импортируемых товаров на другие территории этой страны. Это означает, что товары, ввозимые в СЭЗ из-за границы, не декларируются как ввоз на территорию принимающей страны. Но в то же время законы не освобождают товаровладельцев и инвесторов от существующего экономического правопорядка, а лишь облегчают его». В связи с этим свободные экономические зоны, как верно заметил академик К.А. Семенов, следовало бы имено­вать не свободными, а специальными экономическими зонами.

В то же время профессор К.А. Семенов дает свое определение свободных экономических зон, понимая их как «географические территории, которым их политические центры предоставляю! более льготный по сравнению с общепринятым для данного государства режим хозяйственной деятельности. Иными словами, они являют собой анклав, где осуществляется выборочное сокращение государственною вмешательства в экономические процессы, т.е. составляют обособленную часть национального экономическою пространства, на которой применяется определенная система льгот, не используемая на других территориях данного государства».

Как видим, такое определение СЭЗ отражает территориальность, льгот, анклавность и ограниченность влияния органов государственной власти в хозяйственной деятельности этих экономических формирований. Последнее созвучное теорией М. Фридмана и требованием рынка. Дважды поясняя свое определение СЭЗ, профессор Семенов К.А. изложил ею весьма лаконично, назвав «зоны обособленной частью национальною экономического пространства, на которой применяется определенная система льгот, не используемая на других территориях данное государства».

Авторы учебного пособия «Свободные экономические зоны» В. Игнатов и В. Бутов дают свое определение этих экономических формирований: «Свободные экономические зоны - свободные экономические юны и мировой экономике ограниченные территории, морские и авиационные порты, в которых действуют особые льготные экономические условия для национальных и иностранных предпринимателей, способствующие решению внешнеторговых, общеэкономических, социальных, научно-технических и научно-технологических задач».

В широком смысле определения СЭЗ дали московские ученые-экономисты Т.Н. Данько и З.М. Округ. «Под СЭЗ, - утверждают они -понимается суверенная территория государства (государств), являющаяся составной частью хозяйственного комплекса страны (группы стран), где обеспечивается производство и распределение общественного продукта для достижения определенной и конкретной общенациональной интегрированной, корпоративной цели с использованием специальных механизмов регулирования общественно-экономических отношений производства и распределения, способных к диффузионному расширению ее границ».

Поясняя столь пространное-определение, авторы подчеркнули, что СЭЗ всегда остается под юрисдикцией государства, ее территорией, никогда не пользующейся правом экстерриториальности. СЭЗ им видится как «искусственно созданное государством «вкрапление» в национальную экономическую среду и экономически значительно отличающееся от нее». Такое определение СЭЗ воплотило в себе территориальный суверенитет, экономическую комплексность, распределительные отношения расширенного воспроизводства, цели и специальный механизм регулирования. Последний не раскрывает сущностью содержание механизма управления СЭЗ. Что включает в себя этот специальный механизм регулирования?

Он, видимо, предполагает систему преференций национальным и зарубежным инвесторам, соответствующий управленческий набор, где больше рынка и меньше государства и т. д. По это не конкретизируется в определении СЭЗ. Сказано слишком обще.

В плане конкретности формулировки можно сослаться на «Большой экономический словарь», который определяет СЭЗ как ограниченную часть национально-государственной территории, на которой действуют особые льготные экономические условия для иностранных и национальных предпринимателей (льготы таможенного, арендного, налогового, визового. трудового режима и т.д.), что создает условия для развития промышленности и инвестирования иностранного капитала.

В этом определении не только указывается па особые льготные экономические условия для иностранных и национальных предпринимателей, по и конкретизируются важнейшие льготы СЭЗ. Однако это определение не полно отражает содержание механизма управления функционирования СЭЗ.

Некоторые экономисты определяют СЭЗ как инструмент селективного сокращения масштабов государственного вмешательства в экономические процессы. Такая формулировка включает широкий спектр различных институциональных явлений, связанных с действием преференциального режима хозяйствования. И СЭЗ определяется не как географическая территория, а как часть национального экономического пространства, где применяется определенная система льгот и стимулов, не используемых в других его частях. Свободные экономические зоны как нам представляется, это часть национального экономического пространства, где для местных и зарубежных предпринимателей создается такая система льгот стимулов, которая на основе новейших технологий позволяет создавать приоритетные отрасли экономики, способные обеспечить производство высококачественной товарной продукции на мировой успешное развитие социально-экономической жизни регионов базирования. При этом деловая жизнь зоны управляет рыночных отношений в сочетании с частичной регулирующей ролью государства.

Данное определение просто и четко отражает место, условия, цели и механизм управления СЭЗ, раскрывает сущность и назначения основных, наиболее совершенных типов СЭЗ, использующих новейшую технологию и выпускающих экспортную продукцию. Такие зоны сочетаю и производство, и реализацию готовых изделий. Вырученная валюта становится источником расширенного воспроизводства, увеличения рабочих мест и укрепления экономического потенциала региона, на территории которого функционирует СЭЗ.

3. Цели стран, создающих СЭЗ, могут быть различными. Одни страны используют зоны в качестве интеграционного экономического механизма, другие - с целью привлечь иностранную технологию. Великобритания, например, начиная с 1981 года стала создавать свободные аэропорты (в Ливерпуле, Бирмингеме. Кардиффе, Саусантоне, Престрихе и Белфасте) с целью расширения возможностей занятости, привлечения деятельности, способной активизировать экономическую конъюнктуру на национальном уровне. Постсоциалистические страны в СЭЗ апробируют элементы рыночного механизма хозяйствования. В США, согласно закону 1934 г., зоны должны были содействовать и поощрять иностранную торговлю путем освобождения зарубежных товаров от пошлин при ввозе в Соединенные Штаты.

Как видим, достаточно и нескольких примеров, чтобы убедиться в различии целей создания СЭЗ. Однако, несмотря на различия этих целей, они имеют и некоторую общность, в рамках которой можно выделить экономические, социальные и научно-технические цели.

Экономические цели:

* более глубокое включение национального рынка в мировую систему хозяйства;
* привлечение иностранных и национальных инвестиций для развития высокорентабельного производства;
* использование преимуществ международного разделения труда для расширения выпуска экспортной продукции;
* увеличение валютных поступлений в бюджет страны.
* cоциальнoе комплексное развитие отсталых регионов;
* увеличение количества рабочих мест и обеспечение занятости населения:
* обучение и подготовка квалифицированных национальных рабочих, инженерных, хозяйственных и управленческих кадров;
* насыщение национального рынка высококачественными товарами.

Научно-технические цели:

- использование новейших зарубежных и отечественных технологий;

- приобщение к новым формам управленческого труда;

- привлечение опыта и научно-исследовательских достижений инженерно-технических центров

- повышение эффективности используемых производственных мощностей, инфраструктуры и конверсионных комплексов.

Все эти и другие цели организации СЭЗ могут быть реализованы при целой системе условий, создаваемых, для зарубежных инвесторов принимающей страной.

4. В этом плане назовем наиболее важные условия для нормального функционирования СЭЗ:

* политическая стабильность в стране создает общий благоприятный инвестиционный климат. Она как показала практика, бывает решающей в привлечении зарубежных инвестиций:
* наличие хорошо разработанной законодательной базы, гарантирующей права и стимулирующей деятельность зарубежных и отечественных инвесторов:
* наличие развитой инфраструктуры (производственной и коммерческой):
* очень важным условием является природно-географическая среда;
* благоприятная экономическая конъюнктура - притягательная сила для любого инвестора;

Важнейшим стимулятором для развития СЭЗ является и система льгот инвесторам, которые прежде чем вкладывать капитал заинтересованно изучают предоставляемые им условия льгот.

Каждая страна или тот или иной ее регион при создании СЭЗ определяют свой набор свободные экономические тоны в мировой экономике льгот. При этом, как показывает практика, система льгот, устанавливаемых в СЭЗ. в достаточной степени индивидуальна и связана с реализуемыми на ее территории програм­мами и проектами. Однако в экономической литературе называют четыре основные группы льгот:

фискальные льготы, стимулирующие развитие определенных видов предпринимательства. Они применимы к налогам на прибыль, доход, имущество и к уровню налоговых ставок, В их сфере находятся вопросы постоянного или временного освобождения от налогообложения предпринимателей;

финансовые льготы в виде установления низких цен за пользование землей, производственными помещениями, объектами инфраструктуры, коммунальными услугами. Финансовые льготы - это и предоставление различных форм субсидий за счет бюджетных средств, и преференциальных государственных кредитов:

административные льготы обычно предоставляются администрацией СЭЗ с тем, чтобы упростить режим процедур регистрации предприятий, въезда и выезда иностранных граждан и оказания различных услуг. Простота административных процедур всегда поло­жительно оценивается инвестором, а порой бывает решающей в привлечении в зону иностранного капитала;

внешнеторговые льготы. Они в основном связаны с введением упрощенного порядка осуществления внешнеторговых операций, а также со снижением или отменой экспортно-импортных пошлин.

Все указанные льготы, как показала мировая практика, могу применяться в самых различных комбинациях, однако и они не всегда являются решающим стимулом привлечения иностранной капитала.

5. Одной из стран широко применившей свободные экономические зоны является Китай. Мощной движущей силой Китая стали иностранные инвестиции. Если еще в 1978 г. в стране не было ни одного предприятия, построенного за счет инвестиций из Японии или стран Запада, то за период экономических реформ заключены соглашения о создании 174 тыс. таких предприятий. Около половины из них уже введены в эксплуатацию.

В целях создания необходимых условий для дальнейшего развития реформ и расширения внешних связей, начиная с 1990 г., Китай создал 5 особых экономических районов: Шэньчжэнь, Чжухай, Шаньтоу (пров. Гупандун), Сямэнь (пров. Фуцзянь) и Хайнань (охватывающий всю пров. Хайнань).

В 1984 г. правительство предприняло новый шаг для открытия страны внешнему миру: 14 городов - Далянь, Циньхуандао, Тяньцзинь, Яньтай, Циндао, Ляньюньган, Наньтун, Шанхай, Нинбо, Вэньчжоу, Фучжоу, Гуанчжоу, Чжаньцзянь и Бэйхай - обрели статус открытых приморских городов. С 1985 г. стали создаваться открытые экономические зоны в дельтах Янцзы и Чжуцзян, в экономическом треугольнике в южной части провинции Фуцзянь, на Шаньдунском и Ляодунском полуостровах, в провинции Хэбэй и в Гуанси-Чжуанском автономном районе. В результате сформировалась открытая экономическая полоса в приморье страны. В 1990 г. китайское правительство приняло решение об открытии и освоении нового района Пудун Шанхая, о дальнейшем открытии ряда городов в бассейне Янцзы, что привело к формированию открытой полосы вдоль реки Янцзы до Пудуна как «головы дракона» этой полосы. Начиная с 1992 г., по решениям Госсовета ряд приграничных городов и административные центры всех внутриконтинентальных провинций и автономных районов получили статус открытых для внешнего мира; в крупных и средних городах страны было создано 13 беспошлинных зон, 32 зоны технико-экономического развития и 52 зоны по освоению новых и высоких технологий государственного значения. Таким образом, сложилась структура многоступенчатой и всесторонней открытости внешнему миру.

Идея СЭЗ не нова для Китая. Она возникла еще в середине прошлого века, правда с отрицательным опытом. По подписанному в 1842 г. Нанкинскому договору, подведшему черту под первой «опиумной Войной», Китай обязывался открыть для английской торговли 5 портов, передать Великобритании о. Сянган (Гонконг), уплатить контрибуцию (послевоенный принудительный платеж, взимаемый с побежденного государства государствами-победителями), установить льготные таможенные тарифы и др.

В 1843 г. Великобритания принудила Китай подписать дополнительное к данному договору соглашение, по которому получила права на концессии (договор на сдачу государством в эксплуатацию частным предпринимателям, иностранным фирмам промышленных предприятий или участков земли с правом добычи полезных ископаемых), права экстерриториальности (особые преимущества (неприкосновенность личности и жилища, неподсудность местным уголовным и гражданским судам, освобождение от повинностей и налогов), взаимно предоставляемые государствами иностранным дипломатическим представителям) и право наибольшего благоприятствования. Вслед за Великобританией неравноправные договоры были навязаны Китаю США и Францией.

Все зоны начинались практически с нуля, не располагая ни развитой индустриальной базой, ни современной инфраструктурой. Единственное их преимущество, во многом предопределившее бурное развитие, состоялось благоприятном месторасположении на морском побережье, в максимальной близости от «островков развитой рыночной экономики» - Гонконга, Макао, Тайваня, а с другой стороны, в наличии транспортных артерий с внутренними районами страны.

В 1977 г. в Китае действовало пять специальных экономических зон, около пятидесяти открытых городов, десятки районов свободной торговли, освоение новой техники и высоких технологий, развития туризма. На этих территориях выпускает основная масса конкурентоспособных товаров. Ныне существую следующие виды открытых территорий:

Особые экономические зоны (Шеньчжень, Чжухай, Шантоу, Сямынь);

Зоны технико-экономического развития (32 зоны);

Зоны развития высокой техники (52 зоны);

Зоны беспошлинной торговли и открытых приграничных городов (12 зон);

Зоны отдыха (11 зон).

Эти зоны расположены в з54 городах с 330 млн. населением и занимают площадь 0,55 млн. кв.км.

Создание ОСР представляет важное решение китайского правительства. Все ОСР находятся на юго-востоке страны.

**Таблица 1 - Особые экономические районы (ОСР)**

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **ОЭР** | **Расположение** | **Общая площадь** |
| Шэньчженьский | Южная часть пров. Гуандун, граничит с Цзюлу неким районом Сянгана, (Гоконга) | 327,5 кв. км |
| Шаньтаоуский | Юго-восточная часть пров.Гуандун, состоит из 2- частей: района вокруг озера Лунху на восточной окраине города Шантоу (площадь 22,6 кв. км) и района на полуострове Гуанъао в юго-восточной части Шантоу (площадь 30 кв.км) | 52,6 кв. км |
| Чжухайский | Южная часть пров. Гуандун на западном берегу в устье реки Чжуцзянь, граничит с Аомэнем , Макао) | 121 кв. км |
| Сямэньский | Острова Сяменьдао и Гуланъюй города Сямэнь (пров. Фуцзянь) | 131 кв. км. |
| Хайнаньский | Юг страны, занимает весь остров Хайнань | 34 000 кв. км |

Китай создает на своей территории беспошлинные зоны для того, чтобы заимствуя опыт других стран и учитывая реальную действительность своей страны, полностью выявить географические преимущества морских портов и пограничных пунктов, где созданы беспошлинные зоны, приоритетно развивать реэкспортную и транзитную торговлю, внешнеориентированную обрабатывающую промышленность, складское хранение, грузоперевозки, сортировку и упаковку товаров и т.д. и тем самым способствовать развитию внешней торговли страны, эффективнее привлекать иностранные инвестиции, заимствовать передовые технологии и методы управления предприятиями, увеличить экспорт всей страны, повысить организацию производства и управления, в еще больших масштабах осуществить стыковку внутреннего уровня с международным, ускорить темпы создания социалистической экономики и модернизации страны.

Стратегическая цель экономических зон состоит в резком повышении уровня технологического и технического развития китайской экономики за счет широкомасштабного и оперативного освоения новейших зарубежных технологий и оборудования, отработки на территориально ограниченном пространстве передовых методов управления и хозяйствования на основе творческого освоения зарубежного опыта, широкого привлечения иностранных инвестиций, пополнение валютных резервов страны и др.

Вместе с тем зоны позволили усилить занятость населения, повысить квалификацию китайских рабочих и специалистов. Образно говоря, СЭЗ являются плацдармами с которых ведется широкое освоение преимуществ рыночной экономики, обеспечивается переход страны к подъему производительности труда и качества продукции.

Стимулы и условия для привлечения зарубежных инвестиций и технологий в СЭЗ:

1. Определение гарантии в пределах административно обособленных и самоуправляемых регионов, в том числе обеспечение общественного порядка, безопасности имущества и жизни иностранных граждан, создание нормальных условий труда и жизни работников предприятий с участием иностранного капитала.

2. Организация в СЭЗ современной инфраструктуры, необходимой для успешного предпринимательства (средства связи, транспорт, отели и жилье, система общественного питания, места проведения досуга и т.д.) при активном (в том числе и финансовом) участии китайского правительства и местных властей.

3. Налоговые льготы и «налоговые каникулы». В СЭЗ для всех предприятий налог с прибыли составляет 15 %(вместо 30% по стране). Предприятия с участием иностранного капитала (ПИК) в области энергетики и инфраструктуры освобождаются от уплаты налогов с прибыли в течение 5 лет с момента объявления прибыли. В последующие 5 лет устанавливается ставка налога, сниженная на 50%. ПИК, образованные на срок не менее 10 лет, не облагаются налогом в течение первых двух лет с момента объявления прибыли, а в последующие 3 года налоговая ставка сокращается на 50%. Для высокотехнологичных ПИК налог с прибыли определен в 10%. Проводившиеся в 1994 г. реформы в области налогообложения по существу не затронули указанные льготы, что свидетельствует о последовательности и неизменности политики в отношении зарубежных инвесторов. Так, финансовым организациям с участием иностранного капитала на территории СЭЗ установлен налог с прибыли в 15%, а те из них, которые имеют активы не менее 10 млн. долларов, освобождаются от налога на 1 год с момента объявления прибыли, в последующие 2 года он сокращается на 50%.

4. Зарубежные инвесторы получают доступ к более дешевым, чем в промышленно развитых странах, воспроизводственным ресурсам. Китай богат разнообразными полезными ископаемыми, имеет развитую горнодобывающую промышленность, мощный энергетический потенциал, и этот потенциал открыто используется в проведении политики открытости. 3/п китайских рабочих и уровень жизни населения в несколько раз ниже, чем в развитых странах - это позволяет нанимать работников на выгодных для зарубежного инвестора условиях. В 1986 г. годовая земельная рента для торговых фирм с участием иностранного капитала составляла 70-100 юаней за 1 кв. м, под туристические проекты -80-100 юаней. В то же время в больших городах Китая величина аренды колеблется от 10 до 300 юаней за 1 кв.м, в малых городах - от 5 до 200 юаней, в сельской местности составляет менее 5 юаней за 1 кв.м. По китайским законам, величина арендной платы за землю может повышаться лишь через 3 года и не более чем на 30% за один раз.

5. В СЭЗ введен упрощенный визовый режим для иностранных граждан, что облегчает международные контракты. Импорт оборудования, комплектующих, сырья и материалов, транспортных средств для ПИК в СЭЗ полностью освобождаются от таможенных пошлин и уплаты единого промышленно - коммерческого налога; экспорт их продукции также не облагается таможенными пошлинами.

6. Зарубежные инвесторы получают возможность приблизить свое производство к чрезвычайно емкому внутреннему рынку КНР, при этом экономится время, уменьшаются издержки транспортировки и хранения продукции. Новые предприятия в СЭЗ, как правило на два года освобождаются от налогов, а затем отчисляют в местный бюджет 15% прибыли, тогда как в целом по стране этот норматив составляет 53-55%, в Гонконге - 18%. Предназначающийся для производственного использования импорт энергоносителей, технологического оборудования полностью освобождаются от таможенного обложения. Ему подлежит импорт сигарет, табака, алкогольных напитков и спирта

Таким образом, СЭЗ расширяет экспорт, увеличивает валютные доходы страны, участвуют в международном технике - экономическом сотрудничестве, подготавливает специалистов в области международного торгово-экономического и научно-технического сотрудничества. Экономика СЭЗ развивается гораздо быстрее, чем в любом другом районе страны. В 1995 г. ВВП и общий объем импорта и экспорта утроился по сравнению с 1990 г., достигнув соответственно 180 и 55 млрд. долларов США. По темпам роста экономики СЭЗ являются одними из самых первых как в стране, так и во всем мире.